



Copywriting Swipe File

166 formule pronte per scrivere testi persuasivi
sul tuo sito web in meno di 5 minuti!

eBook

Sommario

Sei pronto ad usare la persuasione nei tuoi prossimi contenuti web?	3
Esempi su come si dovrebbe usare correttamente questo file	4
Le 166 formule pronte	6
51 Formule pronte per titoli magnetici	6
Termini da scegliere titoli accattivanti	7
Frase d'apertura per lettere di vendita	7
Proiezioni sensoriali	8
Amplificatori di fiducia	9
Incentivi all'acquisto	9
Generatori di logica	9
Comandi nascosti	10
Frase di arresto	10
Generatore di domande retoriche	10
Frase per catturare l'attenzione	11
Generatori di ricompense auspiccate	11
Esempi di garanzie di soddisfazione	11
Modelli per creare curiosità	12
Riprova sociale	12
Garanzie da altri acquirenti	12
Chiamate all'azione (Call-to-action)	13
Modelli di comparazione	13

Sei pronto ad usare la persuasione nei tuoi prossimi contenuti web?

Questo ebook è stato scritto prendendo spunto dai modelli utilizzati dai migliori esperti di copywriting a livello mondiale.

Qui troverai i/le più potenti:

- formule per creare titoli magnetici
- termini da inserire per titoli accattivanti
- frasi d'apertura per lettere di vendita
- proiezioni sensoriali (per permettere alle persone di immedesimarsi in quello che stai comunicando)
- amplificatori di fiducia
- incentivi all'acquisto (per convincere il cliente che non può vivere senza quel prodotto)
- generatori di logica (per dimostrare che l'acquisto è la scelta giusta)
- comandi nascosti
- frasi di arresto
- generatori di domande retoriche (per supportare la conclusione dell'accordo)
- frasi per catturare l'attenzione
- generatori di ricompense auspiccate
- esempi di garanzie di soddisfazione (per eliminare dubbi sulla bontà del prodotto/servizio)
- modelli per creare curiosità
- integrazioni di riprova sociale
- garanzie da altri acquirenti
- chiamate all'azione (call-to-action)
- modelli di comparazione (portare i clienti a vedere il tuo prodotto come l'unica opzione)

Lo scopo di questo file è fornirti spunti e tecniche subito applicabili per creare testi efficaci di promozione per i tuoi prodotti e servizi.

Esempi su come si dovrebbe usare correttamente questo file

Formule per titoli magnetici

Esempio: *Imposta il tuo blog e pubblica il tuo primo articolo in 24 ore, soddisfatti o rimborsati!*

Termini da inserire per titoli accattivanti

Esempio: *Nuova scoperta scientifica: Come scrivere in maniera persuasiva semplicemente utilizzando questo file*

Fraasi d'apertura per lettere di vendita

Esempio: *Dopo aver letto tutto questo articolo sentirai l'enorme carica positiva che ti ha trasmesso*

Proiezioni sensoriali

Esempio: *immagina di accendere il computer la mattina e mentre accedi al tuo conto PayPal trovare una pagina intera di messaggi con oggetto "Nuovo pagamento ricevuto". Che questo si ripeta ogni singolo giorno. E tutto grazie a questo prodotto! utilizzando questo file!*

Amplificatori di fiducia

Esempio: *Scommetto che sai benissimo che stare seduto in casa tutto il giorno non ti aiuterà mai a trovare la tua anima gemella (enunciare qualcosa che è ovvio ed è naturalmente vero)*

Incentivi all'acquisto

Esempio: *Immagina fra 100 giorni da oggi di accedere al tuo account Facebook e trovare 3.000 nuovi fan a cui piace la tua pagina e tutto grazie alle semplici tecniche garantite dal nostro prodotto/servizio*

Generatori di logica

Esempio: *Vuoi qualche prova ulteriore? Osserva questo elenco di foto "prima e dopo" di persone reali che hanno seguito la dieta che gli ha fatto perdere 5kg di grasso in soli 30 giorni, semplicemente seguendo i segreti contenuti nel prodotto X*

Comandi nascosti

Esempio: *Una volta acquistato il nostro software, sentirai subito di avere tra le mani una tecnologia all'avanguardia che ti permetterà di posizionarti tra i primi risultati dei motori di ricerca...e rimanerci per sempre!*

Fraasi di arresto

Esempio: *Fermati per un attimo e immagina di entrare in un bar con al tuo fianco la tua nuova e bellissima ragazza, tra gli sguardi invidiosi di tutti i presenti*

Generatori di domande retoriche

Esempio: Vuoi davvero conoscere i segreti per fare 1.000 euro al giorno, lavorando solo 4 ore alla settimana?

Nota: Cerca di offrire naturalmente qualcosa di più plausibile ;-)

Fraasi per catturare l'attenzione

Esempio: Presta attenzione a quello che stai leggendo! Non solo il mio corso ti mostrerà come difenderti da qualcuno che ti minaccia per strada, ma mostrerà anche tecniche segrete per difendere te e i tuoi cari anche contro gruppi di malintenzionati, fidati di me!

Generatori di ricompense auspiccate

Esempio: Che cosa succederebbe se tu avessi il potere di ...

- chiedere un link in entrata a senso unico da un blog autorevolissimo e ottenere una risposta affermativa nell'80% dei casi
- pubblicare semplici articoli di 500 parole in grado di diventare virali così in fretta da ottenere più di 10.000 likes su Facebook e retweet in meno di 24 ore
- e tanti altri vantaggi ...

Esempi di garanzie di soddisfazione

Esempio: Immagina di poter provare questo prodotto senza alcun rischio! E se ti dicessi che ora puoi veramente?

Modelli per creare curiosità

Esempio: So che puoi farlo! Sono sicuro che questo prodotto è perfetto per te! Perciò non procrastinare ulteriormente! Clicca ora sul pulsante di acquisto e potrai risolvere i problemi con il tuo partner una volta per tutte! Garanzia di rimborso del 100% anche se il prodotto non è ciò che ti aspettavi.

Riprova sociale

Esempio: 8 utenti su 10 acquistano il nostro prodotto non appena si rendono conto di quanto li farà guadagnare fin da subito!

Garanzie da altri acquirenti

Esempio: La testimonianza che segue è la prova che tutto ciò che ho promesso finora è vero al 100%!

Chiamate all'azione (call-to-action)

Esempio: Fai oggi stesso una scelta nella tua vita e ordina ora il nostro prodotto per iniziare a guadagnare come non hai mai fatto fino ad ora!

Modelli di comparazione

Esempio: Non sprecare il tuo denaro in acquisti che non portano vantaggi: a differenza di tutti gli altri concorrenti, questo libro descrive le più segrete strategie finora scoperte su come ottenere gratuitamente biglietti aerei da qualsiasi luogo per qualsiasi destinazione!

Le 166 formule pronte

51 formule per creare per titoli magnetici

1. Perché i pigri ... riescono a ... e i bravi ragazzi no
2. Chi vorrebbe ... con / a ...
3. Quale di questi ... problemi vorresti risolvere?
4. Ciò che tutti dovrebbero sapere su ...
5. Per le persone che vogliono ... un giorno
6. Per le persone che vogliono ... ma non riescono ad partire
7. Questi sono probabilmente i ... segreti meglio custoditi al mondo
8. Il modo più veloce che conosco per ...
9. Chi ... si imbatte nel tuo ...
10. L'incredibile arte di ...
11. Il ...- che ti farà impazzire ...
12. Stanco di ... ? Leggi subito questo!
13. Ora gli eBook rivelano come ... e renderanno il tuo ... geloso
14. ... in 24 ore soddisfatti o rimborsati
15. Questo ... vale la pena ... per te?
16. Immagina ... e goderne ogni minuto!
17. Come trasformare... in ... in appena...?
18. Come fare ... legalmente?
19. Il modo scientifico per ...
20. Come ... di più ... e meno
21. Come ... minuto per minuto?
22. Come una nuova scoperta ha portato una ...
23. Ecco un modo per ... che non ha mai fallito finora!
24. ... per ogni ... - tu ...
25. Come ho finalmente ... dopo aver provato tutto il resto
26. Hai fatto questi errori in ...?
27. Puoi passare questo semplice ... test?
28. X motivi per cui dovresti avere ... mese scorso!
29. Nessun ... lezione di oggi ...
30. Questo ... trucchetto è quasi troppo facile
31. Il peggior ... consiglio
32. Per ... questo funziona in maniera imprevedibile
33. ... Cose da fare e cose da non fare
34. Perché il tuo ... non sarà ...
35. Stai ancora sprecando soldi in ... ?
36. Se non lo fai ... ora, te ne pentirai più tardi
37. Dammi ... e io ...
38. ... come un esperto in 10 semplici passi
39. Rompi ... la "regola" per ottenere successo
40. X miti sui ...
41. X modi per ottenere un ... migliore di quello che meriti
42. X modi per compromettere il tuo ...
43. Modi poco conosciuti per ...
44. Non devi essere ... a ...
45. ... non vuole che to legga questo
46. Cosa preferiresti piuttosto fare: ... o ...?
47. Hanno riso quando ho ... , ma quando ho ...
48. La X idee più pazze che ... e come possono ora aiutarti!
49. Se è possibile ... puoi ...
50. Perché l'assunzione di un ... può essere pericoloso per ...
51. Un... senza ... !

Termini da inserire per titoli accattivanti

1. stupefacente
2. infine
3. emozionante
4. affascinante
5. pagamento
6. garantito
7. incredibile
8. amore
9. offerta limitata
10. efficace
11. rivelando
12. scientifica
13. urgente
14. tu
15. svolta
16. nuovo
17. come fare

Frase d'apertura per lettere di vendita

1. Appena inizierai a leggere questo ... comincerai a percepire ...
2. Dopo aver letto tutto questo articolo ti sentirai ...
3. Nel momento che finirai di leggere questo articolo, avrai imparato ...
4. Anche se attualmente non ne hai nessuna idea, dopo aver letto questo articolo potrai ...
5. Ancora no lo sai, ma nei prossimi 5 minuti scoprirai ...
6. Più leggerai questo articolo e più ti sentirai ...
7. Dal momento che stai seduto a leggere di questo articolo, imparerai ...
8. Immagina cosa potresti fare ...
9. Permettimi di rivolgerti una domanda personale ...
10. Ecco la tua occasione per ...
11. Sei impegnato in uno sforzo infinito ...?
12. Sei pazzo per ... ?
13. Stai permettendo ... di prendere il controllo della tua vita e rovinarla ?!
14. State lottando per ... ?
15. Ti sembra impossibile ... ?
16. Può il 90% di tutta la popolazione sbagliare?
17. Odi quando ... non funziona?
18. Hai da sempre segretamente desiderato di avere ... ? Ora è possibile!
19. Ti sei mai chiesto perché non riesci ad apparire come ... ?
20. Hai sempre segretamente ammirato e invidiato gli altri che riescono ... perché non avevi idea di come farlo per conto tuo?
21. Sei il bersaglio degli scherni da parte di altre persone? DA OGGI NON PIU'!
22. SI-SI-SI! Ora è possibile ...

Proiezioni sensoriali

1. Puoi solo immaginare ...
2. Raffigura te stesso ...
3. Ricorda quando eri in ...
4. Non sarebbe meraviglioso ...
5. Immagina te stesso ...
6. Ti ricordi ancora l'aroma ...
7. Hai mai percepito l'aroma ...
8. Ti ricordi ancora la sensazione di ...
9. Ricordi ancora il suono ...
10. Riesci a ricordare ancora la sensazione di un ...
11. Se inizi a percorrere a ritroso la memoria fino a quando eri bambino ...
12. Hai mai sperimentato di ...
13. Hai mai assaggiato ...
14. Immagina di vivere una situazione in cui ...
15. Stai osservando ora ...
16. Solo pochi minuti fa non sapevi nulla ... ma ora ...
17. Mentre leggi questo articolo, sempre più percepisci di ...
18. Pensa a questo problema come al tuo ...
19. Il motivo per cui sei così profondamente ...
20. Prova ad immaginare te stesso con gli occhi degli altri ...
21. Cosa succederebbe se tu potessi essere il prossimo ...
22. E se da domani la tua vita non sarà più la stessa?
23. E se improvvisamente i problemi che ti hanno oppresso per anni scomparissero in una frazione di secondo?
24. Immagina come potresti impressionare il tuo migliore amico / peggior nemico già dopo solo poche ore di lettura di questo libro ...
25. E se nei prossimi 7 giorni potessi diventare ...
26. Come vorresti utilizzare le più grandi tecniche segrete di ... e sfruttarle a tuo vantaggio?
27. Immagina di possedere la chiave di lettura di ... e rendere chiunque attorno a te invidioso del tuo successo?

Amplificatori di fiducia

1. Tu già conosci ...
2. Scommetto che sai già ... a proposito di ...
3. Sono sicuro che hai già sentito da qualche parte ...
4. Chiunque al mondo ormai conosce ...
5. Sei come ...
6. Immagino che in questo momento stai probabilmente pensando....
7. Se stai continuando a leggere questo articolo è perché ...
8. Ecco perché dovresti fidarti di me (elenco puntato con tutte le conoscenze)

Incentivi all'acquisto

1. Facciamo un passo avanti nel momento in cui ...
2. E mano a mano che il tempo trascorre tu ...
3. Immagina te stesso fra 1000 giorni ...
4. Ad ogni respiro ti sentirai sempre più ...
5. Minuto dopo minuto, sperimenterai ...
6. Ogni sera quando andrai a dormire, potrai fantasticare su ...
7. Ogni mattina mentre ti sveglierai nel futuro sarà ...
8. Ad ogni giorno che passa
9. Lasciati trasportare in un lontano e roseo futuro ...
10. Presto sentirai ...
11. Il tuo malessere nel ... piano piano si dissolverà con il passare del tempo ...
12. Le tue sensazioni di ... miglioreranno sorprendentemente ...

Generatori di logica

1. Nozioni scientifiche
2. Teorie comprovate
3. Situazioni conosciute
4. Fatti REALI!
5. Hai bisogno di qualche altra conferma?
6. Accettando il fatto che ...
7. Diversi studi dimostrano che ...
8. Il fatto è che
9. La realtà ci dice che ...
10. La verità è ...
11. E' piuttosto ovvio ...
12. Ciò che risulta importante è che ...

Comandi nascosti

1. Quando leggerai ... sarai così eccitato che non vedrai l'ora di dirlo a tutti ...
2. Nel momento che farai l'ordine ... immediatamente sentirai una sensazione di conforto e appagamento ...
3. Una volta acquistato ... avrai la consapevolezza e la forza di ...
4. Quando realizzerai che ... sarai d'accordo con me che qualsiasi essere umano dovrebbe assolutamente possedere lo stesso ...
5. Mi chiedo quando farai ...
6. Non importa quando procederai all'acquisto ... già oggi o prossimamente vedrai ...
7. Probabilmente stavi già pensando di acquistarlo ... oggi stesso

Fraasi di arresto

1. Fermati! ...
2. Aspetta un attimo e domandati se ...
3. Fermati per un momento e immagina la tua vita ...
4. Fermati e immagina
5. Attendi per un attimo, assapora il silenzio e ascolta i tuoi più profondi pensieri ...
6. Smetti per un attimo di pensare a qualsiasi altra cosa e ...

Generatori di domande retoriche

1. Sei qui e stai leggendo questo testo, giusto?
2. Dopotutto, sei pronto per il successo, o no?
3. Stai seguendo quello che sto dicendo, vero?
4. Capisci cosa intendo, giusto?
5. Capisci cosa significa questo?
6. Sei pronto per saperne di più a proposito di ... ?
7. Sei curioso di conoscere maggiori (vantaggi) sul ... ?
8. Vuoi veramente conoscere i segreti dei ... ?
9. Hai mai pensato di ... ?
10. Hai mai voluto essere ...?
11. Non sei stanco di ...?
12. Vorresti porre fine alla frustrazione dovuta a ... ?

Frasi per catturare l'attenzione

1. Guarda qui!
2. Aspetta!
3. Ascolta attentamente questo!
4. Fai attenzione a questo!
5. Ecco il segreto!
6. Sono frustrato!
7. Non perdere una parola di questo discorso!
8. Attenzione!
9. Questa è una confessione!
10. Mettiti comodo e senti questo!
11. Spegni telefono e TV e leggi bene questo!

Generatori di ricompense auspiccate

1. Assimila e perfeziona questi 5 concetti chiave di ...
2. In sole 24 ore imparerai a ...
3. In un attimo capirai come ...
4. E se tu avessi la facoltà di ...
5. Immaginati ...
6. Immagina la situazione in cui ...
7. Fantastica a proposito di ...
8. Immagina cosa saresti in grado di fare con questo prodotto ...
9. Sogna di ...
10. Non puoi lasciartelo sfuggire!
11. Non crederai a queste X strategie!
12. I prossimi X consigli sono semplicemente incredibili!
13. Questi trucchi sono i migliori in assoluto!
14. Queste idee sono davvero le più impensabili!
15. Non vorrai perderti questi ...
16. Se non mi credi, prova a pensare ai vantaggi che ...
17. Questo è un prodotto pensato per persone che ...

Esempi di garanzie di soddisfazione

1. Immaginati a provare un ... senza alcun rischio! Ebbene, ora puoi!
2. Leggendo i commenti su questo prodotto noterai la totale assenza di commenti negativi ...
3. Nel caso capitasse che per qualsiasi ragione il prodotto non soddisfi appieno le tue aspettative, hai tempo fino a 60 giorni per chiedere il rimborso completo
4. Ora potresti pensare: "Okay, acquisto il loro prodotto, ma se non corrisponde al 100% alle mie aspettative, potrò ottenere il completo rimborso?". Certo che sì!

Modelli per creare curiosità

1. Immagina i prossimi giorni mentre usi questo prodotto ...
2. Prova solo a pensare ai 4 favolosi bonus gratuiti che avrai ordinando un solo prodotto ...
3. Mi sto proprio chiedendo se questo prodotto soddisfi le tue necessità perché ...
4. Naturalmente non occorre che tu ordini ora, ma vorrei ricordarti che riceverai il prodotto non appena effettuerai l'acquisto
5. Non occorre che tu proceda all'acquisto proprio ora, prenditi giusto un paio di minuti per leggere queste recensioni
6. Puoi ordinarlo senza attendere oltre, giusto ?
7. Vorresti davvero non compilare questo modulo ?
8. Puoi provare questo prodotto immediatamente, ti va ?
9. Non voglio farti perdere tempo prezioso: qui trovi tutto riassunto: ...
10. Non troverai un modo migliore per ...
11. Avrai probabilmente provato qualsiasi altra strada ...
12. Non permette che la procrastinazione o la paura dell'ignoto ti blocchino dal ...
13. SO che puoi farlo! Lo SO che questo prodotto è perfettamente adatto a te!
14. L'unico rischio che corri è quello di scartare questa offerta e andartene via a mani vuote ...
15. Tutto ciò che devi fare sono pochi e semplici click, qualche modulo da compilare e avrai cambiato la tua ... vita per sempre!
16. Se ti stavi chiedendo se tutte queste informazioni ti renderanno ... la risposta è proprio SÌ!
17. Se non procederai a questo ordine assolutamente privo di rischi proprio ora, non SAPRAI MAI i segreti su ...
18. P.S. Tutto ciò che hai bisogno di realizzare istantaneamente ... lo troverai all'interno di questo libro!

Riprova sociale

1. Prova solo a pensare che 8 utenti su 10 acquistano il nostro prodotto non appena si rendono conto di quante possibilità gli offre!
2. Sarò sincero: ci deve essere una ragione per cui più di 1000 persone hanno già acquistato soddisfatti questo prodotto

Garanzie da altri acquirenti

1. Ecco ciò che altri acquirenti dicono sul prodotto X ...
2. Questo è ciò che gli altri utenti hanno detto di noi: ...
3. Queste sono solo alcune delle reazioni spontanee dei nostri clienti più affezionati: ...
4. Esistono X pagine di testimonianze di nostri precedenti acquirenti con pareri simili a: ...
5. (Personaggi famosi) dicono:
6. La seguente recensione rappresenta l'evidenza che ...
7. Questa è una piccola lista dei nostri precedenti clienti: ...
8. Vuoi sapere cosa ne pensano i nostri precedenti clienti? ...
9. Questo è ciò che pensa uno dei nostri clienti: ...
10. Questa è una storia realmente accaduta ad uno dei nostri primi clienti: ...

Chiamate all'azione (call-to-action)

1. Fai la scelta giusta OGGI per la tua vita e ...
2. Sottoscrivi ORA, SENZA ALCUN RISCHIO!
3. Se VUOI far parte della nostra INCREDIBILE STORIA, ordina ora ...
4. Sbarazzati di tutti i tuoi problemi in un istante e ...
5. Ferma il tuo sguardo giusto per ...
6. Assicurati la tua copia prima che sia troppo tardi, per solo ...
7. Se ordini ora, avrai più o meno ...
8. Sono fiducioso che il prodotto X corrisponderà alle caratteristiche che cerchi ...
9. Con la nostra garanzia soddisfatti o rimborsati di 300 giorni, hai eliminato qualsiasi rischio!
10. Prova a chiedere a te stesso cosa perdi: NULLA, NON CI SONO RISCHI! Ordina oggi e lascia che i risultati parlino da soli!
11. Come sai, gli acquirenti di tutto il mondo di questo prodotto godono estremi vantaggi, non permettere che tutto il meglio rimanga a loro, ordina la tua copia prima che sia troppo tardi!
12. Tutto ciò che ti occorre fare è DECIDERE IN FRETTA! Ordina ora fintanto che i segreti rivelati nell'articolo X sono ancora sconosciuti! Non aspettare che chiunque li usi per ottenere ...
13. Se ritardi ancora di alcune ore, le possibilità di trovare una copia ancora disponibile di questo prodotto si ridurranno praticamente a zero in pochi attimi
14. Il tuo successo inizia ora, non appena avrai premuto il tasto ACQUISTA qui sotto...

Modelli di comparazione

1. Ti offriamo informazioni aggiuntive che non troverai da nessun'altra parte ...
2. Non sprecare il tuo denaro in acquisti che non danno garanzie ...
3. Non pensare alla delusione dei tuoi precedenti acquisti, prova piuttosto questo nuovo prodotto perché ...
4. Nessun altro è in grado di offrirti garanzie così solide come le nostre. La ragione? Perché siamo più che convinti che ti innamorerai del nostro prodotto X
5. Non valutare il nostro prodotto solo per il costo ...
6. Non troverai nessun altro prodotto così ricco di bonus aggiuntivi
7. Non troverai mai da nessun'altra parte così tanti preziosi consigli ad un prezzo così basso
8. Possiamo offrire consigli extra GRATUITAMENTE, a differenza di chiunque altro
9. Vorresti pagare di più ed ottenere di meno scegliendo altri prodotti?
10. Vorresti davvero acquistare un prodotto di minor qualità? Non pensi di meritare il meglio seppur ad un costo leggermente maggiore?
11. Davvero pensi di poterti accontentare di prodotti di scarsa qualità?
12. Non avrai più il dubbio se scegliere un altro prodotto: questo prodotto risponde a tutte le tue esigenze di ..., garantito!
13. Questo prodotto racchiude le caratteristiche di tutti gli altri prodotti sul mercato messi assieme, e anche di più!

Ed inoltre...

vorresti utilizzare questa guida per creare un nuovo articolo nel tuo blog?

Oppure di segnlarla ai tuoi contatti?

Questa guida può essere liberamente copiata e pubblicata a patto di non alterarne in alcun modo i contenuti, il copyright e i link in essa presenti.

E' possibile modificare soltanto la grafica e il layout come si preferisce.

Pronesis S.r.l.



www.pronesis.it



www.facebook.com/pronesis.webagency



plus.google.com/u/0/+PronesisIt



twitter.com/pronesis



<http://www.linkedin.com/company/pronesis-srl>



www.youtube.com/user/PronesisVideo